

АГРО ПЕРСПЕКТИВА

ИНФОРМАЦИОННО-
АНАЛИТИЧЕСКИЙ
ЖУРНАЛ

№ 3 (209) 2018

WWW.AGROPERSPECTIVA.COM

ГЕНРИХ
ТА ЛЮБОВ
БІРЕНСИ

ЯЛОВИЦЬКА
АГРОТЕХНОЛОГІЯ

НАЙГОЛОВНІШЕ В БІЗНЕСІ –
БУТИ ЧЕСНИМ З ФЕРМЕРАМИ



**Гібриди,
які завжди
дочекаються дощу.**

0800 30 22 15

КОМПАНІЯ **МАІС**
ДНІПРО

www.mais-seeds.com

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ДРУЖБЫ С БАНКАМИ

Деньги бизнесу нужны всегда. Аграрный бизнес — не исключение. В начале сезона, когда пришла пора сеять, — и большие холдинги, и средние предприятия, и маленькие фермеры — все без исключения начинают думать о гривнах, долларах, евро. О сотрудничестве аграрного бизнеса и банковских учреждений размышляет финансовый директор группы «РОСТОК-ХОЛДИНГ» Сергей Бочаров.

По оценкам Минагрополитики, стоимость посева превысит 116 млрд грн. При этом аграрные компании финансируют большинство работ за счет собственных ресурсов (88%). Почему аграрии неактивно привлекают банковские кредиты?

Группа «РОСТОК-ХОЛДИНГ» довольно активно пользуется кредитами. По сравнению с прошлым годом мы расширили перечень банков, с которыми мы сотрудничаем как в финансировании нашей операционной деятельности, так и в финансировании наших инвестиционных проектов.

Качественно был улучшен кредитный портфель холдинга. Он стал более сбалансированным. На сегодняшний день среди наших партнеров есть как украинские банки, так и иностранные банки-резиденты Украины. Благодаря диверсификации источников заемных средств в этом году нам удалось значительно снизить среднее значение годовой процентной ставки по сравнению с прошлым.

Безусловно, есть объяснение тому, почему другие производители менее активны в вопросах банковско-

го кредитования. Активность может сдерживаться отсутствием и/или недостаточностью приемлемых для банка залогов, высокой стоимостью заемных средств, сроками предоставляемого финансирования, и многими другими факторами, которыми руководствуются банкиры при принятии решения.

С другой стороны, после произошедших в последние годы нескольких громких дефолтов сельскохозяйственных производителей трудно обвинять финансовые учреждения в предвзятости.

Что помимо высоких процентных ставок препятствует конструктивной работе предприятий АПК и банковского сектора?

Для предприятий, не имеющих валютной выручки, кредитоваться в гривне по-прежнему очень дорого.

Наличие приемлемых залогов все также остается проблемой для заемщиков. Многие банки просят слишком большое залоговое покрытие. Иногда это оправдано. При оформлении кредита на финансирование дефицита рабочего капитала в списке требуемых залогов зачастую обязательным является нали-

чие «твердых» активов, а именно — здания, сооружения, сельскохозяйственная техника, оборудование. Скажем, лет восемь-девять назад такая практика по отношению к заемщикам была очень выборочна, и управлять залогами при кредитовании операционной и инвестиционной деятельности было легче.

Естественно, во многих аграрных компаниях зачастую нет достаточно активов, чтобы качественно профинансировать за счет заемных средств как операционную деятельность, так и, например, строительство или реконструкцию молочно-товарного комплекса или зернового элеватора.

Банки, помимо своих внутренних норм и положений, которые не должны противоречить законодательству страны, также обязаны следовать рекомендациям и инструкциям, которые устанавливает регулятор. В постановлении № 351 НБУ четко указаны рекомендованные виды активов, которые банки могут брать в залог, а также дисконты, которые должны применяться при кредитовании заемщиков под эти залоговые. Да, мотивы НБУ отчасти понятны, но, по моему мнению, рекомендации относительно залогового покрытия в этом постановлении несколько суровые, применительно к аграрному производителю.

Какие финансовые инструменты, кроме обычных займов, интересны холдингу и почему?

Холдингу интересны любые выгодные финансовые инструменты.

Помимо обычного краткосрочного и долгосрочного кредитования, мы использовали факторинговые продукты, которые предлагают банки. Сотрудничаем с лизинговыми компаниями. Также используем небанковское товарное кредитование, покупая товарно-материальные ценности для сельскохозяйственного производства. От зерноторговых компаний получаем финансирование под обязательства поставки зерна в будущем. Первичное размещение акций, выпуск облигаций для большинства украинских аграрных компаний пока остаются в прошлом.

Насколько, с Вашей точки зрения, банки заинтересованы в партнерстве с АПК, или всплеск интереса банкиров к сельскому хозяйству больше ситуативный?

Я бы не сказал, что это ситуативный всплеск. Банковский сектор серьезно относится к предприятиям АПК, видит в них партнеров, которым можно было бы ссужать деньги и работать в долгосрочной перспективе. За последние годы многие банки увеличили долю кредитования аграрного сектора в своих портфелях. Это очевидно. Еще каких-то 15 лет тому назад сельскохозяйственному товаропроизводителю получить кредит было огромной проблемой. Банки попросту еще были не знакомы с аграрным бизнесом, не было подготовленных кадров, не было опыта. Немногие банки кредитовали село. Сейчас другие времена. АПК является той отраслью, которая обеспечивает весомую долю ВВП, дает ощутимый приток валютной выручки. Да, и сам сектор в Украине претерпел серьезные из-



менения. Естественно, эти положительные изменения происходили зачастую не без участия банков, как отечественных, так и международных.

Если бы Вы были председателем банка, а не финансовым директором агрохолдинга, какими принципами руководствовались бы в работе с АПК?

Я бы соврал, если скажу, что кардинально пересмотрел принципы работы с АПК и стал предоставлять кредиты для сельскохозяйственного производителя на особенно выгодных условиях. По-моему, неправильно рассматривать финансирование АПК как обособленную отрасль и пренебрегать правилами функционирования финансового рынка. Вопрос финансирования аграриев необходимо рассматривать в комплексе: учитывать реалии, в которых работает бизнес, принимать во внимание как внутренние, так и внешние факторы, влияющие на аграрный сектор Украины в целом, на каждое отдельно взятое предприятие, которое желает стать заемщиком банка. Не думаю, что на сегодняшний день я бы как-то существенно менял подходы к такой работе. Будет странно, если банки станут действовать по-другому. **АП**